

Salidas profesionales

Al obtener el título, podrás realizar actividades de venta o bien funciones de organización y gestión de un comercio.

Estas son algunos de los puestos de trabajo que podrás desempeñar una vez conseguido el título:

Vendedor, representante comercial, promotor, teventas, venta a distancia, teleoperador, cajero, reponedor, gerente de pequeño comercio, jefe de almacén, técnico de gestión de stocks, técnico de información/atención al cliente, etc.



Dirección: Carretera Cádiz-Málaga s/n Algeciras
(CÁDIZ) 11203 - España
Tel. 956670192 Fax: 956670198
Webs: www.iesislaverde.es
Correo: comercio@iesislaverde.es
Twitter: [@comercio_iv](https://twitter.com/comercio_iv)



CICLO FORMATIVO GRADO MEDIO ACTIVIDADES COMERCIALES

MODALIDADES:
PRESENCIAL Y FP DUAL



Acceso

3 vías de acceso:

1. Título de Educación Secundaria Obligatoria.
2. Título de Formación Profesional Básica, con preferencia de la familia profesional de Comercio y Marketing.
3. Prueba de acceso a ciclos de grado medio, titulación equivalente a ESO y otras vías.

Prácticas en empresa

El Ciclo Formativo de Actividades Comerciales incluye un período de prácticas en empresas ubicadas en las áreas comerciales del Campo de Gibraltar. Podrás realizar tus prácticas en centros comerciales y cualquier establecimiento de atención al público entre muchos otros.

FP Dual

La modalidad de FP Dual posibilita al alumnado seleccionado combinar desde el primer curso su formación en el instituto con la formación en las empresas. De esta manera, se garantiza una formación en un entorno real de trabajo y en contacto directo con las empresas del sector. Además se mejorarán aspectos como la capacidad de comunicación, trabajo en equipo o sentido de la responsabilidad al entrar en contacto con los compañeros de la empresa.



Gracias a la experiencia conseguida, a la formación y al contacto directo y continuado con las empresas, acceder a un empleo estable o conseguir otro diferente resultará más fácil.

El título de Técnico en Actividades Comerciales permite el acceso a Ciclos de Grado Superior

Módulos profesionales

PRIMER CURSO

Marketing en la actividad comercial
Técnicas de almacén
Dinamización del punto de venta
Procesos de venta
Aplicaciones informáticas para el comercio
Inglés
Formación y orientación laboral

SEGUNDO CURSO

Gestión de un pequeño comercio
Gestión de compras
Venta técnica
Servicios de atención comercial
Comercio electrónico
Formación en centros de trabajo

